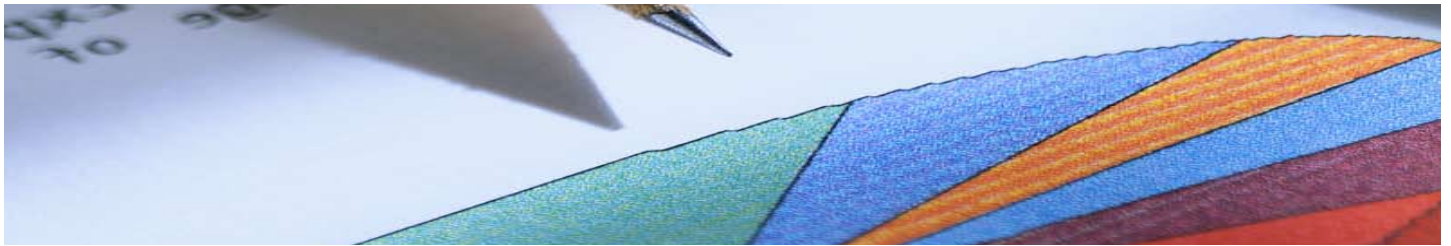




¿Cuáles son los beneficios de trabajar con eSIM de MKF?



SaaS – alquiler de software, NO compra. Esto significa que no realizamos ninguna inversión fija inicial elevada, ni en software ni en hardware. El profesional o empresa sólo tiene un coste variable por utilizar una herramienta para la gestión de su profesión o negocio. En el momento en que desee no utilizar la herramienta, el usuario se puede dar de baja. Cuando se da de baja no hay ninguna desinversión porque el software estaba subcontratado, por tanto, no existe ninguna barrera de salida.



Cloud Computing – la aplicación reside en un centro de datos permanentemente actualizado. En este centro de datos es donde trabajan todos los clientes de MKF y sus

aportaciones individuales enriquecen diariamente el producto con nuevas funcionalidades, y estas nuevas funciones, automáticamente, se extienden a todos los usuarios. MKF desarrolla las necesidades de los clientes, que hacen que cada día la aplicación sea más potente: más funciones operativas, más velocidad, optimización de procedimientos y otros 'inputs' que incrementan su eficiencia.



On Demand – se adapta al número de usuarios que necesita la organización. La empresa paga por el número de usuarios que trabajan con la aplicación y el número de módulos que utilizan de la misma. Sólo se paga por lo que realmente se utiliza y es productivo, de esta forma convertimos el gasto en inversión. La empresa evita tener que comprar software con miles de funcionalidades que en ningún caso utilizará, con MKF sólo paga por lo que usa y por el número de usuarios que lo usan.



On line – se trabaja en un entorno Web a través de una conexión a Internet. Los usuarios interactúan con la aplicación en un entorno amigable, es como navegar por Internet en

cualquier página de un periódico o realizar una búsqueda en Google. El usuario se habitúa más rápidamente a la utilización de la aplicación, al relacionarla con el mundo Web, disminuyendo los tiempos de aprendizaje y formación. On line también significa que los usuarios se pueden conectar a su aplicación a través de cualquier PC o MAC que tenga conexión a Internet, no tiene porque ser exclusivamente el suyo propio. Para trabajar con MKF simplemente se tiene que acceder a través de un navegador Web común: Mozilla Firefox, Internet Explorer, Safari o Google Chrome.



Autoadaptable – en función de los módulos y necesidades particulares de cada usuario. Cada empresa es libre de alquilar los módulos de la aplicación de MKF que necesite; eCRM es la base, porque la información gira entorno al cliente, a partir de ahí se puede configurar la mejor solución para cada empresa. Las empresas invierten exclusivamente en las funcionalidades necesarias para trabajar. Además, cada usuario, sin tener absolutamente ninguna noción de programación, configura la aplicación de MKF según sus necesidades de trabajo, es decir, un comercial no tiene porque estar viendo las opciones y funcionalidades de compras, y a la inversa. La empresa y el usuario simplifican la herramienta de gestión y con esto se optimizan los tiempos y flujos de trabajo con el consiguiente ahorro de costes.



Personalización SIN programación – menús, historiales y campos de fichas y formularios.

Un avance fundamental en la aplicación es que la empresa, más aún, cada usuario se personalice hasta los campos visibles y que va a utilizar en sus procesos de trabajo. Un usuario de administración puede tener su ficha de cliente con 25 campos (dirección, teléfono, cuenta bancaria,...) y otro usuario comercial con 5 campos; cada uno de estos dos usuarios se ha personalizado su ficha de trabajo con el nivel de información que necesita. El nivel de personalización, además de los campos, llega hasta los menús e historiales de la aplicación de MKF. Con este nivel de personalización se maximizan los flujos de trabajo tanto los personales como los departamentales e interdepartamentales.



Móvil – se integra con teléfonos móviles y PDA's. A la movilidad de ser una aplicación on line hay que sumarle la doble movilidad por tener acceso desde el propio móvil o PDA. A

través del móvil se crean presupuestos, se consulta información de clientes e incluso un comercial hace un pedido. Es exponencial el ahorro de tiempos y desplazamientos por la utilización de la aplicación de MKF a través de estos dispositivos. Un comercial, en una visita a un cliente, con el móvil realiza un presupuesto, en ese mismo instante el cliente recibe en su correo electrónico el presupuesto en PDF que puede imprimir y, si esta de acuerdo, firmarlo, listo para que se lo lleve el comercial.

Acceda a
www.grupomkf.com y
compruebe MKF Gestión de
Empresa - AutoAdaptable.

Avda. Juan Gil Albert, 1
Ed. Alcoy Plaza, 6ª
03804 - Alcoy (Alicante)

Tel. 902 092 236
Fax 966 360 028