

Modus Operandi del eSIM: estructura organizativa y operativa

Reglas de Asignación

Las Reglas de Asignación definen el flujo personalizado de:

- la información,
- asignación de actividades,
- y avisos por e-mail

Estas reglas son 100% configurables entre las distintas empresas, departamentos y usuarios definidos en CRM.

Personalización

Definición, configuración y ordenación de las pestañas del menú principal, los menús desplegados de las pantallas de CRM, así como los campos de las pantallas de introducción de datos.

Tiempo Real

Todos los datos de eCTRL son en tiempo real, es decir, se actualizan en cada consulta.

Salida

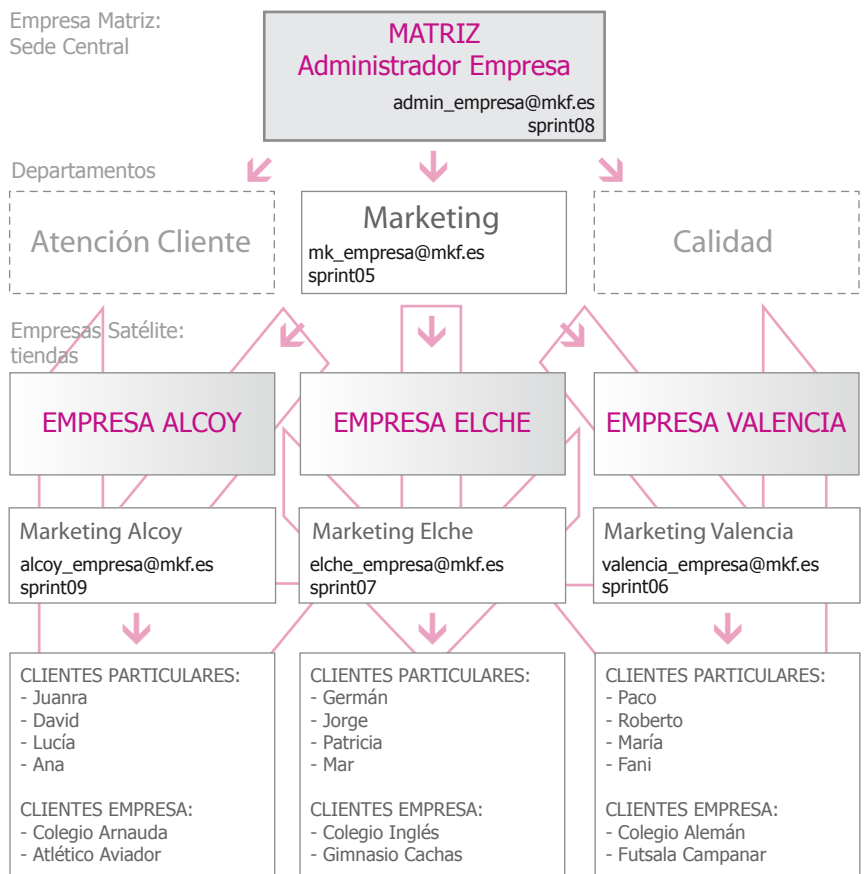
Los paneles de control se pueden imprimir directamente desde el CRM o bien exportar a Excel.

Características

eSIM en cualquiera de sus módulos, en este caso CRM, se adapta a la estructura y procedimientos de gestión de su organización.

¿Qué tipo de estructura organizativa tiene su compañía? conjunto de empresas y delegaciones, franquicias, comisionistas... ¿Cuál es la estructura departamental de cada una de las empresas? departamentos, subdepartamentos dependientes, representantes...

Este puede ser el ejemplo de cómo CRM se adapta a las características concretas de cada modelo de compañía.



CRM no tiene que ser una barrera para las actividades y procedimientos habituales de la empresa, al contrario, es una ayuda para definirlos y optimizarlos automáticamente.

Acceda a www.e-mkf.com y compruebe CRM de MKF de forma gratuita.